



# LISA EPPEL

ACCOUNT MANAGEMENT  
CO-FOUNDERIN

## ÜBER MICH

On the way to New Work! 🚀

Ich arbeite seit 7 Jahren im Account-/Projektmanagement in Kreativagenturen. Dabei habe ich viele komplexe Projekte umgesetzt, zum Beispiel Grillkohle in einen zweikarätigen Diamanten zu verwandeln. 💎

Zu meinen Aufgaben zählen:

- Leitung und Koordination von Werbeprojekten für verschiedene Kunden
- Kundenberatung und Betreuung von Key-Accounts
- Budgetplanung und -kontrolle für Werbeprojekte
- Zusammenarbeit mit internen Teams (Kreation, Produktion, Mediaplanung)
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Präsentation von Konzepten und Ergebnissen gegenüber Kunden
- Projektmanagement und Einhaltung von Zeitplänen

Als Mitgründerin des Ad Girls Club, kämpfe ich gegen Sexismus in der Werbebranche.

Seit 2022 Studentin New Work, denn es gibt viel zu tun!

## AUSBILDUNG

### BACHELOR OF ARTS

New Work  
IU Internationale Hochschule | seit 2022

### MASTER OF ARTS

Management Marketing & Sales (dual)  
FOM Dortmund | 2012-2014

### BACHELOR OF ARTS

Business Administration Fachrichtung  
Handel (dual)  
Hessische BA | 2008-2012

## ERFAHRUNG

- **FREELANCE SEIT 2022**  
Account  
Management/Projektmanagement
- **LEHRBEAUFTRAGTE 2022**  
Universität der Künste Berlin
- **THE GOODWINS 2021-2022**  
Account Director
- **AD GIRLS CLUB SEIT 2020**  
Co-Founderin
- **SCHOLZ & FRIENDS 2019-2021**  
Senior Account Management
- **HEIMAT BERLIN 2016-2019**  
Account Management
- **FOM HOCHSCHULE 2014-2016**  
Wissenschaftliche Mitarbeiterin/  
Wissenschaftliche Koordination