



LISA EPPEL

ACCOUNT MANAGEMENT
CO-FOUNDERIN

ÜBER MICH

On the way to New Work! 🚀

Ich arbeite seit 7 Jahren im Account-/Projektmanagement in Kreativagenturen. Dabei habe ich viele komplexe Projekte umgesetzt, zum Beispiel Grillkohle in einen zweikarätigen Diamanten zu verwandeln. 💎

Zu meinen Aufgaben zählen:

- Leitung und Koordination von Werbeprojekten für verschiedene Kunden
- Kundenberatung und Betreuung von Key-Accounts
- Budgetplanung und -kontrolle für Werbeprojekte
- Zusammenarbeit mit internen Teams (Kreation, Produktion, Mediaplanung)
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Präsentation von Konzepten und Ergebnissen gegenüber Kunden
- Projektmanagement und Einhaltung von Zeitplänen

Als Mitgründerin des Ad Girls Club, kämpfe ich gegen Sexismus in der Werbebranche.

Seit 2022 Studentin New Work, denn es gibt viel zu tun!

AUSBILDUNG

BACHELOR OF ARTS

New Work
IU Internationale Hochschule | seit 2022

MASTER OF ARTS

Management Marketing & Sales (dual)
FOM Dortmund | 2012-2014

BACHELOR OF ARTS

Business Administration Fachrichtung
Handel (dual)
Hessische BA | 2008-2012

ERFAHRUNG

- **FREELANCE SEIT 2022**
Account
Management/Projektmanagement
- **LEHRBEAUFTRAGTE 2022**
Universität der Künste Berlin
- **THE GOODWINS 2021-2022**
Account Director
- **AD GIRLS CLUB SEIT 2020**
Co-Founderin
- **SCHOLZ & FRIENDS 2019-2021**
Senior Account Management
- **HEIMAT BERLIN 2016-2019**
Account Management
- **FOM HOCHSCHULE 2014-2016**
Wissenschaftliche Mitarbeiterin/
Wissenschaftliche Koordination